

**ENSEMBLE  
CONSTRUISONS  
VOTRE AVENIR**



**ALTERNANCE**



**INITIAL**



Ecole Supérieure d'Informatique et de Commerce

**COMMERCE**

**BTS - BAC+3 - BAC+5**



[www.esic.fr](http://www.esic.fr)

**Qualiopi**  
processus certifié

REPUBLIQUE FRANÇAISE

Le certificat qualité a été délivré au

titre de la loi des compétences d'octobre 2018

ACTIONS DE FORMATION

ACTIONS PERMETTANT DE VALIDER DES ACQUIS DE L'EXPERIENCE

ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

# Ingénieur d'affaires

Diplôme d'Etat - Niveau 7  
RNCP38466

## Le Master Ingénieur d'Affaires d'ESIC

Forme des professionnels hautement qualifiés, aptes à gérer et développer des projets d'affaires complexes. Ce programme combine des connaissances approfondies en gestion, stratégie et technologie, préparant les étudiants à des rôles clés dans le secteur des affaires. L'accent est mis sur l'innovation, la négociation, et la gestion de projets internationaux.

### Objectifs de la formation

- **Développer des compétences en gestion d'affaires :** Apprendre à gérer des projets commerciaux complexes.
- **Maîtriser la négociation et la communication :** Acquérir des compétences avancées en négociation et en communication interpersonnelle.
- **Comprendre le marché international :** Se familiariser avec les dynamiques des marchés internationaux.
- **Innovation en affaires :** Encourager une approche innovante dans le développement des affaires.
- **Leadership :** Développer des compétences de leadership pour diriger des équipes et des projets.

### Vos Modules de Formation

- Marketing et analyse de marché
- Stratégie commerciale et développement commercial
- Négociation et relation client
- Gestion de projet
- Management d'équipe
- Droit des affaires et propriété intellectuelle
- Outils numériques pour l'ingénieur d'affaires

### Prérequis

Particuliers, salariés, demandeurs d'emploi passionnés par le commerce et titulaires d'un licence ou d'un titre de niveau II . Les candidats ont pour projet de s'orienter vers l'un des nombreux métiers de l'ingénierie d'Affaires.

- **Être titulaire d'un niveau 6 (Bac+3 ou BAC+4)**
- **Posséder un niveau B2 en langue française.**

### Rythme/Alternance/Stage

- **1ère année :** 2 jours à l'école / 3 jours en entreprise
- **3ème année :** 1 jour par semaine à l'école / 3 semaines en entreprise

### Débouchés

- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur technico-commercial
- Ingénieur commercial
- Ingénieur avant-vente
- Ingénieur des ventes
- Ingénieur grands comptes
- Responsable grands comptes
- Business développeur
- Responsable développement des ventes
- Account Manager

### Poursuite d'études

Parcours de spécialisation en formation continue disponibles sur [esic-online.com](http://esic-online.com)



374 Rue de Vaugirard  
75015 Paris

36 Av. Pierre Brossolette,  
92240 Malakoff



[admissions@groupe-esic.fr](mailto:admissions@groupe-esic.fr)



+33 01 53 90 15 20

[www.esic.fr](http://www.esic.fr)