

**ENSEMBLE
CONSTRUISONS
VOTRE AVENIR**



ALTERNANCE



INITIAL



Ecole Supérieure d'Informatique et de Commerce

COMMERCE

BTS - BAC+3 - BAC+5



www.esic.fr

Qualiopi
processus certifié

■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au
titre de la ou des catégories d'actions suivantes :
**ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS PERMETTANT DE VALIDER DES ACQUIS DE L'EXPERIENCE
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE**

Ingénieur d'affaires

Diplôme d'Etat - Niveau 7
RNCP38466

Le Master Ingénieur d'Affaires d'ESIC

Forme des professionnels hautement qualifiés, aptes à gérer et développer des projets d'affaires complexes. Ce programme combine des connaissances approfondies en gestion, stratégie et technologie, préparant les étudiants à des rôles clés dans le secteur des affaires. L'accent est mis sur l'innovation, la négociation, et la gestion de projets internationaux.

Objectifs de la formation

- **Développer des compétences en gestion d'affaires** : Apprendre à gérer des projets commerciaux complexes.
- **Maîtriser la négociation et la communication** : Acquérir des compétences avancées en négociation et en communication interpersonnelle.
- **Comprendre le marché international** : Se familiariser avec les dynamiques des marchés internationaux.
- **Innovation en affaires** : Encourager une approche innovante dans le développement des affaires.
- **Leadership** : Développer des compétences de leadership pour diriger des équipes et des projets.

Vos Modules de Formation

- Marketing et analyse de marché
- Stratégie commerciale et développement commercial
- Négociation et relation client
- Gestion de projet
- Management d'équipe
- Droit des affaires et propriété intellectuelle
- Outils numériques pour l'ingénieur d'affaires

Prérequis

Particuliers, salariés, demandeurs d'emploi passionnés par le commerce et titulaires d'un licence ou d'un titre de niveau II . Les candidats ont pour projet de s'orienter vers l'un des nombreux métiers de l'ingénierie d'Affaires.

- **Être titulaire d'un niveau 6 (Bac+3 ou BAC+4)**
- **Posséder un niveau B2 en langue française.**

Rythme/Alternance/Stage

1 semaine à l'école
3 semaines en entreprise

Débouchés

- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur technico-commercial
- Ingénieur commercial
- Ingénieur avant-vente
- Ingénieur des ventes
- Ingénieur grands comptes
- Responsable grands comptes
- Business développeur
- Responsable développement des ventes
- Account Manager

Poursuite d'études

Parcours de spécialisation en formation continue disponibles sur esic-online.com



374 Rue de Vaugirard
75015 Paris

36 Av. Pierre Brossolette,
92240 Malakoff



admissions@groupe-esic.fr



+33 01 53 90 15 20

www.esic.fr