

ENSEMBLE
CONSTRUISONS
VOTRE AVENIR



Ecole Supérieure d'Informatique et de Commerce

COMMERCE

BTS • BAC+3 • BAC+5



ALTERNANCE



INITIAL



www.esic.fr

Qualiopi
processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE
ACTIONS PERMETTANT DE VALIDER LES ACQUIS DE L'EXPERIENCE

Manager d'Affaires

Certification professionnelle – Niveau 7

RNCP40257

Pilotez des projets commerciaux à forte valeur ajoutée

Le **Manager d'Affaires** développe et pilote des projets commerciaux complexes.

Il identifie les opportunités, conçoit des **offres sur mesure**, négocie les contrats et coordonne les équipes.

Il s'appuie sur les **outils digitaux, le CRM et les indicateurs de performance** pour assurer la rentabilité et la croissance des affaires.

Objectifs de la formation

- **Construire et piloter une stratégie de développement commercial** : Définir les priorités commerciales et structurer un plan d'actions performant.
- **Développer et fidéliser un portefeuille clients B2B** : Mettre en œuvre des actions de prospection multicanales et durables.
- **Concevoir des offres commerciales personnalisées et rentables** : Analyser les besoins clients et proposer des solutions à forte valeur ajoutée.
- **Conduire des négociations commerciales complexes** : Négocier des contrats à forts enjeux en intégrant les objectifs économiques.
- **Piloter la performance des affaires** : Suivre les indicateurs clés pour assurer la rentabilité et la satisfaction client.

Prérequis

- Bac +3 ou équivalent
- Accès possible par expérience professionnelle
- Intérêt pour le commerce, la négociation et la gestion de projet
- Bonne maîtrise du français (niveau B2 recommandé)

Rythme Alternance/Stage

- Formation en alternance
- **4 jours en entreprise / 1 jour en centre de formation**
- Possibilité de formation en initial avec stage

Débouchés

- Manager d'Affaires
- Chargé(e) d'Affaires
- Business Developer
- Responsable développement commercial
- Responsable grands comptes
- Responsable commercial

Poursuite d'études

Parcours de spécialisation en formation continue disponible sur esic-online.com et/ou l'obtention de certifications complémentaires



374 Rue de Vaugirard
75015

36 Av. Pierre Brossolette
92240 Malakoff



admissions@groupe-esic.fr



+33 01 53 9015 20

www.esic.fr